

Herzlich Willkommen!

Lowell Insurance Day

22. November

Köln

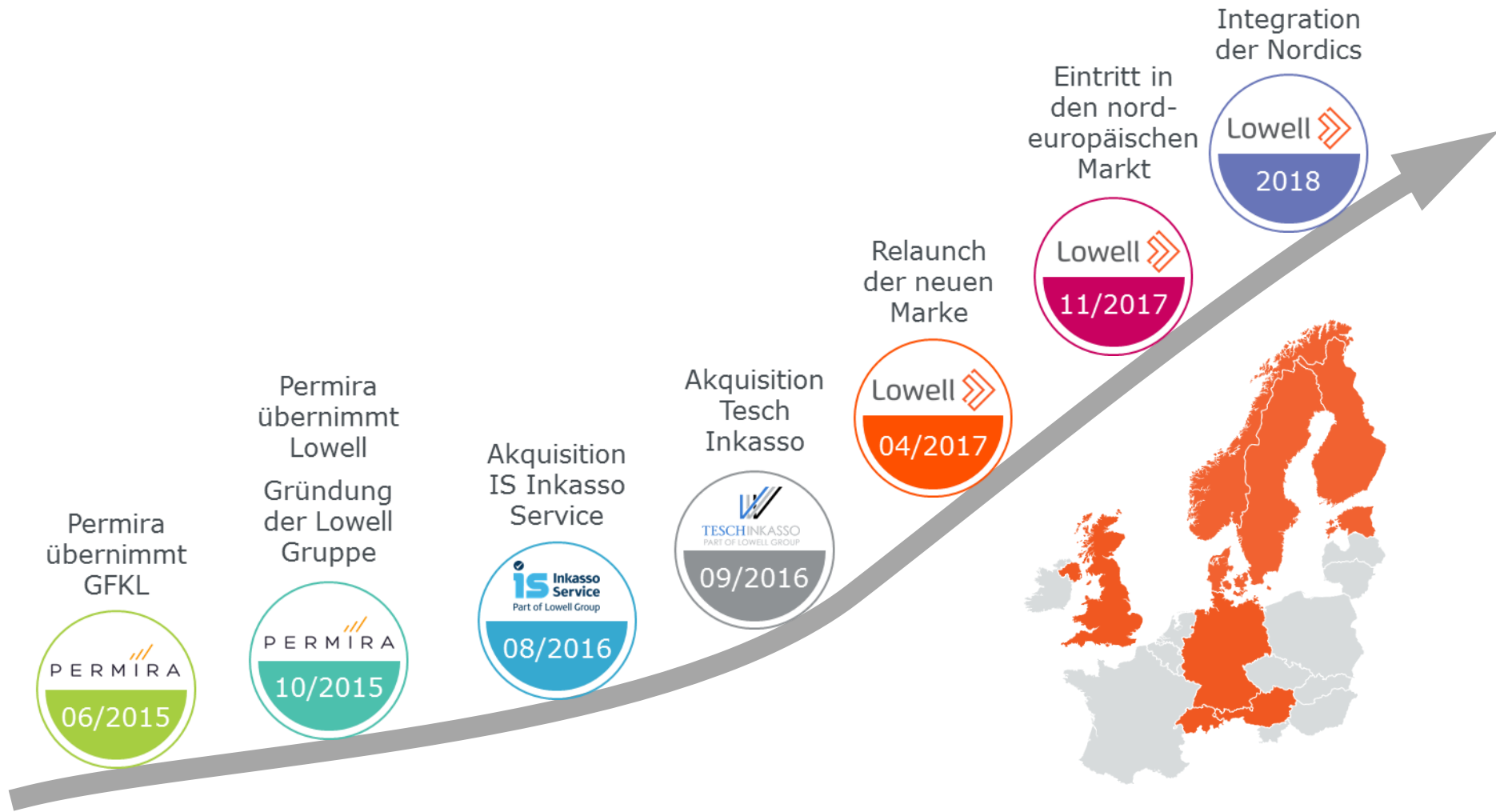
# Lowell Insurance Day 2018

## Programm

- |   |  |   |
|---|--|---|
| <p><b>9:00 – 9:30</b> <b>Anmeldung und Empfang bei Kaffee und Tee</b></p>   | <p><b>12:15 – 13:00</b> <b>Entwicklung der Versicherungslösung einer neuen Generation</b><br/>Daniel Treiber, CFO<br/>GetSafe Digital GmbH</p>   | <p><b>15:45 – 16:00</b> <b>Kaffee und Networking</b></p>  |
| <p><b>9:30 – 09:45</b> <b>Begrüßung</b><br/>Marc Schillinger, Chief Sales Officer<br/>Lowell Group</p>  | <p><b>13:00 – 14:00</b> <b>Gemeinsames Mittagessen</b></p>   | <p><b>16:00 – 16:45</b> <b>Sechs Monate DSGVO – Ein Erfahrungsbericht aus der Versicherungs- und Inkassobranche</b><br/>Dr. Robert Kazemi<br/>Kazemi &amp; Partner Rechtsanwälte PartG</p>        |
| <p><b>09:45 – 10:30</b> <b>Zahlungsmethoden der Zukunft</b><br/>Wolfgang Adamiok, Bereichsleiter Credit- und Cashmanagement, ERGO Group AG</p>              | <p><b>14:00 – 14:45</b> <b>Robotics – Effizienzgewinne in der Versicherung</b><br/>Harald Weber, Abteilungsleiter Zahlungsprozesse, Allianz Deutschland AG<br/>(in Ruhestand)</p>                                      | <p><b>16:45 – 17:15</b> <b>Applied Data Science and the Future of Collections</b><br/><i>Vortrag auf Englisch</i><br/>Christopher Trepel, Ph.D.<br/>Chief Science Officer<br/>Lowell Group</p>    |
| <p><b>10:30 – 10:45</b> <b>Kaffee und Networking</b></p>  | <p><b>14:45 – 15:15</b> <b>Bonität und Inkasso – Sinnvolle Ergänzung und Kombination von Vorteilen</b><br/>Markus Enninga, Vertriebsleiter SCHUFA Holding AG</p>   | <p><b>17:15 – 18:00</b> <b>Die Zukunft der Versicherung- Adaptive Versicherungsprodukte und warum Kunden danach verlangen werden</b><br/>Sven Gábor Jánszky, Direktor<br/>2b AHEAD ThinkTanks</p> |
| <p><b>10:45 – 11:30</b> <b>Zukunft der InsurTechs – Der InsurTech-Radar</b><br/>Dr. Dietmar Kottmann<br/>Partner Oliver Wyman GmbH</p>                      | <p><b>15:15 – 15:45</b> <b>Externe Daten zur Risikobewertung und -steuerung (B2C)</b><br/>Dr. Marcus Siegl, Geschäftsführer<br/>Deutsche Multiauskunftei GmbH,<br/>Mitglied im Lowell DACH<br/>Executive Committee</p> | <p><b>18:00</b> <b>Verabschiedung – Gelegenheit zum Austausch/Diskussion</b><br/>Marc Schillinger, Chief Sales Officer<br/>Lowell Group</p>   |
| <p><b>11:30 – 12:15</b> <b>Von der Motivation zur Umsetzung – Erfahrungsbericht eines InsurTechs</b><br/>Stephan Ommerborn, CEO<br/>ONE Versicherung AG</p> |  |   |

# Meilensteine der Lowell Group

## Erfolgreiche Europa-Expansion



# Die neue Lowell Group auf einen Blick

Der zweitgrößte Anbieter im Forderungsmanagement europaweit



## Unsere Regionen

 UK

 Deutschland

 Schweiz

 Österreich

 Norwegen

 Finnland

 Schweden

 Dänemark

 Estland



INVESTORS IN PEOPLE

Gold **STANDARD & POOR'S**

# Competence Center Ansatz

Die Lowell Group ist Marktführer bei Versicherungen



## 250 Mitarbeiter im Competence Center Insurance...



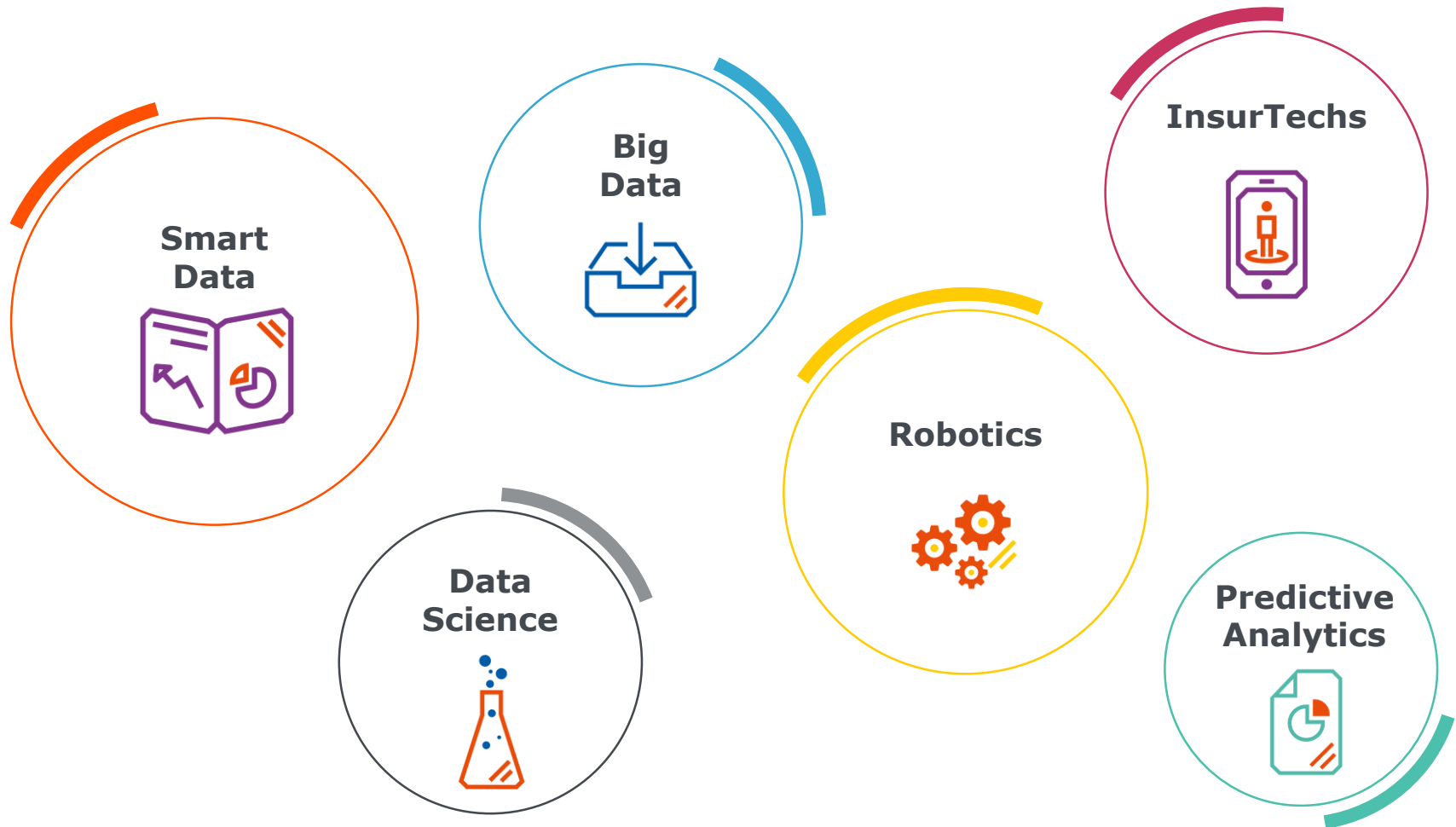
... betreuen mehr als **35 Kunden** aus der Assekuranzbranche, davon **7 der Top 10** Anbieter auf dem Markt.

...haben in den letzten **15 Jahren** mehr als **10 Mio. Inkassofälle** bearbeitet mit einem gesamten Hauptforderungsvolumen von insgesamt **1,5 Mrd. €**.

...verwalten jedes Jahr mehr als **1 Mio. Inkassofälle** mit einem Forderungsvolumen von über **500 Mio. €**.

# Daten sind der Rohstoff der Zukunft

## Digitale Transformation in der Versicherungsbranche



Marc Schillinger  
Chief Sales Officer, Lowell Group

Lowell Financial Services GmbH - Part of Lowell Group  
Am EUROPA-CENTER 1b  
45145 Essen

[www.lowellgroup.de](http://www.lowellgroup.de)